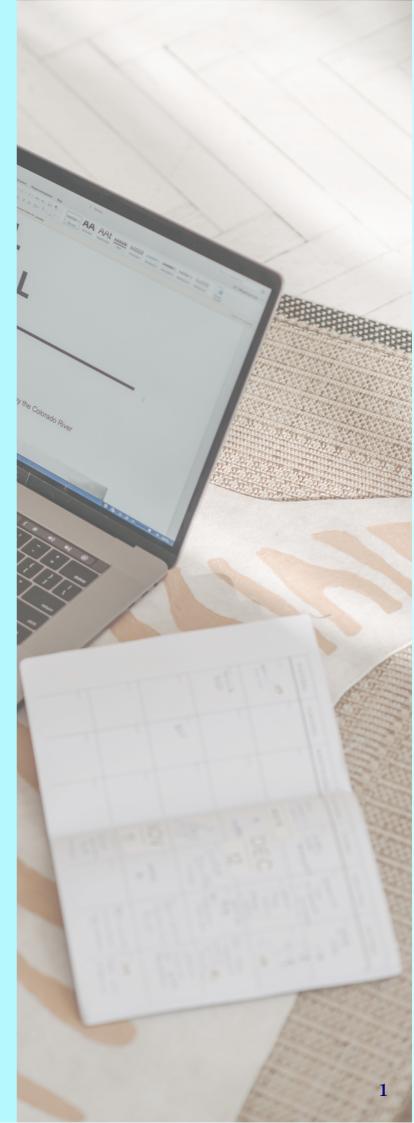


NEB PLANNER

Bori Vansk
DOVIVAUK.COM

- Planificación
- Creación contenido
- WEB Branding
 - Lanzamiento



Una web es una herramienta estratégica de tu negocio.

Cuando empezamos a diseñar, nos centramos en su aspecto visual: colores, formas, tipografías, sin tener una estrategia previa. Por eso he creado este *Workbook* - guía de trabajo que te acompañará en este proceso, para tener una web con mensaje y el propósito claro.

Este *Workbook* pretende ser facilitador a tu espacio digital dónde te podrán encontrar tus futuros clientes y dónde va a prosperar tu negocio.

Algunas de las ideas iniciales van a ir cambiando y evolucionando a lo largo del tiempo, así que vuelve a esta guía cada vez que lo necesites y mejórala.





Planificación e análisis es un paso, que no debes saltar. Realiza las preguntas propuestas en cada fase. Plan de recorrido te ayudará disponer el diseño visual coherente y acorde con los objetivos de tu negocio plasmados en diseño web.

¡A por ello!







Describe tu proyecto

NOMBRE DEL PROYECTO
DESCRÍBELO BREVEMENTE
¿QUÉ PRODUCTOS Y/O SERVICIOS OFRECES?
¿QUE I NODUCTOS TIO SERVICIOS OTRECES.





Objetivos de tu web

Haz una serie de preguntas y la razón principal de crearlo: MOSTRAR TU TRABAJO COMUNICARTE CON TUS CLIENTES EN ENTORNOS DIGITALES ANUNCIAR LANZAMIENTO DE PRODUCTO / SERVICIO DEJAR HUELLA DIGITAL





Identifica tu audiencia

Como más sepas de las personas que vas a dirigirte, mejor podrás pensar en las formas de llegar a ellas.

EDAD / SEXO DE CLIENTE:	
DÓNDE VIVE:	QUÉ PLATAFORMAS UTILIZA:
DONDE CONTRATA LOS SERVICIOS O COMPRA LOS PRODUCTOS:	QUÉ PÁGINAS WEB VISITAN:
p.e. En un negocio familiar. La cuestión es detectar porque comprar ahi, cuales son sus motivaciones	Haz una lista de 4-5 ejemplos
QUÉ ESTILO LES GUSTA:	QUE TIPO DE CONTENIDO CONSUMEN:

p.e. Són conservadores, minimalistas, hipsters, cazatendencias...

p.e. Pasa el día mirando memes, revisa las cuentas de motivación...etc.





Identifica tu audiencia

ESTADO FAMILIAR	
DE QUE HABLA	CUALES SON SUS HOBIES
CUALES SON LAS PREOCUPAC	CIONES PRINCIPALES DE TUS CLIENTES
Estabilidad laboral, flexibilidad de horario, r servicio ayuda	realización personal etc. Piensa en cómo tu producto / a resolver sus problemas.
CHÁLES SON SUS MET	AS / ASPIRACIONES EN LA VIDA:
	ealización personal / profesional etc. oducto / servicio les ayuda a alcanzar su objetivo





Competencia

TUS TOP (3) COMPETIDORES	QUE OFRECEN TUS COMEPETIDORES
¿CUALES SON SUS FORT	ALEZAS Y DEBILIDADES?
Fortalezas:	Debilidades:
¿CÓMO LLEGAN	A SUS CLIENTES?
¿Están llegando a nuevos clientes a través de anuncio ¿Cómo se en	os, contenido de YouTube, publicaciones de blogs, etc.?
¿CUÁL ES EL PRECIO	DE TU COMPETIDOR?
Esto te da una idea de cuá	into puedes / debes cobrar.





Referencia

INCIC.	I CIICIA
NOMBRE	
OUE ESTAN I	IACIENDO BIEN
QUE ESTAN F	IACIENDO BIEN
	AC DE MARKETING
SUS ESTRATEGIA	AS DE MARKETING
QUE PROBLEMAS RESI	JELVEN A SUS CLIENTES
OHE BODRÍAS	HACER TH MEIOR
QUE PODRIAS	HACER TU MEJOR

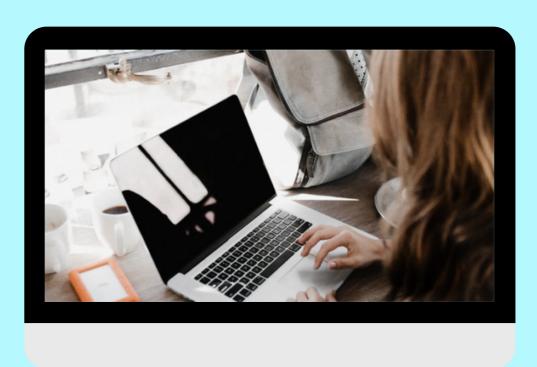


Bori Vansk
DOVIVAUK.COM

Disponer de datos relevantes e organizados de tu web, te ayudará tener visión global de todo lo que debes comunicar. Escribir los textos y recopilar imágenes para sitio web es un gran tarea que debe dividirse en subtareas más pequeñas para hacerlo más fácil.

Te recomiendo trabajar sección por sección planificando y organizando el contenido.

¡Empecemos!









Información

NOMBRE DE TU WEB	EXTENS	IÓN	DISP	ONIBLE
	.es /.con	n /	Si	No
	.es /.con	n /	Si	No
	.es /.con	n /	Si	No
Que a	enido WE áginas) tendrá tu			
INICIO		TESTIMO	NIOS	
SOBRE MI		FAQ		
SERVICIOS		TEMAS L	Pol EGALES Pol Cor	ítica de privacidad ítica de cookies idiciones de uso / venta
PORTAFOLIO		PODCAST	Г	
CONTACTO		ACADEM	ΙA	
BLOG		PÁGINA	DE VENTAS	
LANDING				
TIENDA]		





Funcionalidades

Funcionalidades necesarias:	
ENVIAR MAIL	MAILINGS AUTOMATIZADOS*
CONTACTAR VIA WHATSAPP	CURSOS ONLINE*
BOTÓN DE COMPRAR	VARIOS IDIOMAS*
ANIMACIÓN / VIDEOS	FEED DE INSTAGRAM*
ICONOS CON ENLACES	TABLEROS PINTEREST*
ENLACES AFILIADOS	MEMBRESIA*
E-COMMERCE*	INSCRIPCIÓN A NEWSLETTER*

^{*}Funcionalidades NO disponibles con CANVA.





Estructura web

INDEX WEB

MENÚ PRINCIPAL

7				
_				

NOTAS





Creación contenido

NOMBRE PÁGINA	ТЕХТО	FO	то	FUNCIONALIDAD
	Si	No Si	No	
	TEXTO			
FOTO 1 FOTO 2	2	Г ОТО 3		FОТО 4
			•••••	
	ANOTACION	ES		





Secciones de página

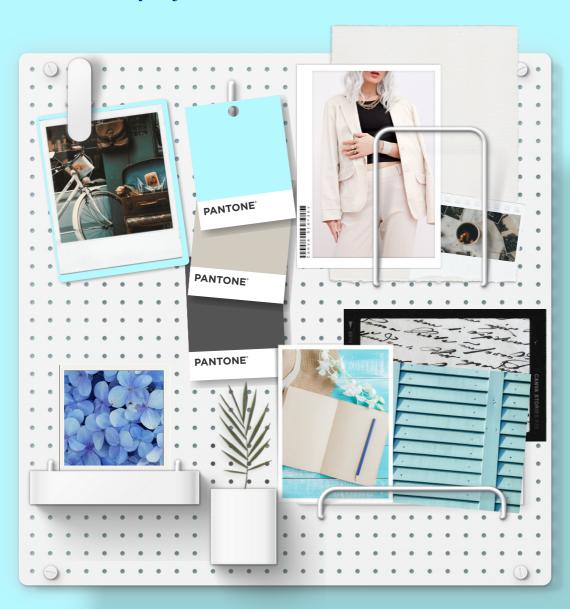
NOMBRE PÁGINA	
Define el contenido co	on las sugerencias de las secciones:
CABECERA & PIE DE PÁGINA*	TESTIMONIOS
BIENVENIDA / INTRO	FAQ
SOBRE MI	LEAD MAGNET*
SERVICIOS	PORTFOLIO / PROYECTOS*
TIENDA / PRODUCTOS	DESTACADO EN
CURSOS*	PRECIOS / TARIFAS
PODCAST*	FRASES CELEBRES
MEMBRESIA*	TEST*
RECURSOS	SOLICITUD / FORMULARIO*

WEB branding

Bori Vansk

Toda la comunicación de un negocio: desde el diseño de logo, los carteles, el packaging, las etiquetas de los productos, redes sociales construye la **identidad visual** de una marca. Y los **pilares** de una marca, que compone la parte final de palabra BRAND+ing. Las bases, raíces o el CORE de un negocio. Es la parte esencial de una marca, que dará las pautas al diseño visual. Toda la comunicación que se genera, está hablando de ti o tu negocio. Revisa el material disponible para presentarte en entornos digitales y presenciales.

¡Voy a brillar con mi marca!







Pilares de tu branding

Usa esta lista de verificación para asegurarte de que tienes todo lo que necesitas para crear una web memorable y con muchas visitas

MISIÓN DE TU MARCA	DESCRIPCIÓN CLIENTE IDEAL
VALORES	NICHO DEL MERCADO
Identidad V	7 °α11 ຄ]
MOODBOARD	LOGO
GAMA DE COLORES	SÍMBOLO / ICONO
FUENTES DE TU MARCA	BRAND BOARD
Digital & 1	Print
LOGO RESPONSIVE / TRANSPARENTE	TARJETAS DE VISITA
SOCIAL MEDIA ICONS / BANNERS	PAPELERÍA
FIRMA MAIL	BOOK / CATÁLOGO

Todos estos elementos se elaboran en el proceso del BRANDING, son pasos previos e importantes en desarrollo de una marca antes de lanzar tu web. Sí te falta más de 5 "Checks" te invito a reflexionar antes de proceeder con el diseño de tu web.

Lanzamiento

Dori Vansk
DOVIVAUK.COM

El paso final de Web *Planner* es el lanzamiento. Puedes organizarlo de tal modo, para que todo el mundo se entere de su existencia. Pero NO sin antes de verificar todo. Correcto funcionamiento es un MUST el día del lanzamiento, para evitar imprevistos.





Lista de revisión

Asegúrate que tu web esta lista para lanzamiento

ENLACES

Revisa todo tu sitio web y comprueba que todos los enlaces de navegación, de texto, botones e iconos funcionan adecuadamente.







CORRECCIÓN

Revisa errores ortográficos y gramaticales, corrija el texto en todas páginas. Pida que lo revise un amigo o familiar, a veces visión externa, puede aportarte mucho.

FUNCIONALIDAD

Si tienes un formulario de contacto, botones de compra, opciones de reserva u otros integraciones: asegúrate de probarlas y confirmar su funcionamiento adecuadamente.



RESPONSIVE

Asegúrate de que tu web se vea bien en varios dispositivos (ordenador, portátil, tableta, teléfono). Este es un paso clave, ya que los usuarios acede a tu web desde distintos dispositivos y diferentes resoluciones de pantalla.



Lista de revisión

Continua con la lista de verificación ...

INTERÉS

Planifica y genera el interés a tu público objetivo con el lanzamiento de tu web: prepárales un descuento, obsequio, desafío o cualquier otra excusa para que tenga ganas de visitar tu nueva web.







INFORMACIÓN

Corra la voz acerca de tu nuevo sitio web a través de las redes sociales, correo electrónico, amigos y portales de referencia.



LANZAMIENTO

Una vez que todo está listo para funcionar, es hora de lanzar tu sitio web. Activa y celebra!



Si has terminado el *Planner* de tu sitio web, ahora es el momento de empezar a trabajar en tu web. ¡Seguro quedará espectacular!

... pero sí no logras funcionalidades especificas de tu web y lo necesitas...

¡Hablamos!

Te puedo ayudar lanzar la web de tus sueños

<u>RESERVA TU</u> CONSULTORÍA

